



Zofingen, im Oktober 2024

Projektpartner und -begleiter oder in ad interim Funktion

Die Herausforderungen an das **Bankhandwerk** werden anspruchsvoller und binden immer mehr wichtige Ressourcen. Neue Wege sind gefragt: mit **bankcrafter** Lösungen und Konzepte abstimmen, weiterentwickeln und smart im operativen Tagesgeschäft umsetzen.

Nach über 30 Jahren Erfahrung in der Finanzbranche habe ich **bankcrafter** ins Leben gerufen und begleite nun seit einigen Jahren Menschen, Teams und Organisationen. Ob als Mentor, Coach, **Projektpartner** oder in **ad interim** Funktion, bleibt meine Leidenschaft für den Bankvertrieb und die neue Arbeitswelt auch in anspruchsvollen Zeiten hoch.

Mit meinem zielorientierten Engagement schätzen Organisationen neben meinem fundierten Bankfachwissen, meinem umfassenden Strategieverständnis auch meine ausgeprägte **operative Umsetzungskompetenz**. Ich verfüge über vielseitige **Expertisen** im Transferieren von zentral erarbeiteten Strategien und Konzepten – **individuell auf Ihre Bank abgestimmt**.

Das **Onboarden und Begleiten** von neuen Verantwortlichen im Vertrieb, Personal und Marketing gehört zu meinen häufigsten Aufgaben. Sei es die Erarbeitung eines auf Ihre Bank abgestimmten **Vertriebskonzeptes** und die damit verbundene Abstimmung der Kundenportfolios oder die Planung und Realisierung von talentorientierten Kundenaktivitäten.

Eine Zusammenarbeit mit **bankcrafter** lässt sich mit verschiedenen Modellen umsetzen. Ob auf Stunden- oder Mandatsbasis **mit klaren Zielsetzungen** und transparenten **Leistungsvereinbarungen** oder im befristeten Arbeitsverhältnis mit abgestimmtem Stellenprofil.

Wie auch Ihre Bank mit unseren **Erfahrungen, Sichtweisen** und vielschichtigen Kompetenzen gewinnen kann, erläutere ich Ihnen gerne in einem persönlichen Gespräch.

Mit den besten Wünschen aus Zofingen

Christian Liechti
Founder **bankcrafter**

Beilage: Einblick in meinen Wirkungskreis am Praxisbeispiel der Raiffeisenbank Reitnau-Rued



LinkedIn